



Examen General para el Egreso de la Licenciatura en Comercio/Negocios Internacionales EGEL-CNI

Explicación del Reporte de Resultados

A cada persona que sustenta el EGEL-CNI se le entrega un reporte individual como el que se muestra a manera de ejemplo. En el reporte aparece la siguiente información: 1) datos de identificación (nombre y número de folio único, asignado previamente); 2) dictamen general del examen; 3) criterios para determinar el nivel de desempeño alcanzado en la totalidad del examen; 4) nivel de desempeño por cada área del examen, y 5) criterios numéricos que explican el nivel de desempeño alcanzado por área. Al reverso se describen los niveles de desempeño de cada área.

REPORTE INDIVIDUAL DE RESULTADOS

Folio: 507208069

Nombre del sustentante:						} 1
Fecha de aplicación: 11 DE MARZO DE 2016						
Institución de Educación Superior (IES): UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE BAJA CALIFORNIA – CAMPUS MEXICALI						
Clave de identificación de la IES: 218246						

} 2	Dictamen general en el examen	Criterios para el otorgamiento del testimonio de desempeño en el examen				} 3
	Satisfactorio	Testimonio de Desempeño Satisfactorio (TDS)	Al menos tres áreas con DS o DSS			
		Testimonio de Desempeño Sobresaliente (TDSS)	De las cinco áreas, al menos dos con DSS y las restantes con DS			

} 4	Desempeño en cada área del examen					Criterios para determinar los niveles de desempeño por área		} 5
	Desarrollo de planes de negocios	Negociación comercial internacional	Aplicación del comercio internacional en el ámbito empresarial	Logística del comercio internacional	Gestión aduanal			
	ANS	DS	DSS	ANS	DS	Satisfactorio (DS)	1000-1149	
	979	1054	1159	988	1108	Sobresaliente (DSS)	1150-1300	

CADENA DE VERIFICACIÓN:	<div style="display: flex; justify-content: space-between; width: 100%;"> <<< 0 10 20 30 40 50 60 70 80 90 100 >>> </div> <pre style="font-family: monospace; font-size: 0.8em; text-align: center;"> 95A9DDE4F99BCD5A305BD4B7B46DE7A26767FA6DBCDC53ABE998BF824FCA2DC2A 38A8179E7ADF6854557480A34CFC9348E484E0CA546DD6F0CBF24327B0EB5450 </pre>
-------------------------	--

Como regla de confidencialidad, únicamente el sustentante y el director de la institución de procedencia tienen acceso a estos resultados.

Examen General para el Egreso de la Licenciatura en Comercio/Negocios Internacionales EGEL-CNI

Niveles de Desempeño

El Examen General para el Egreso de la Licenciatura en Comercio/Negocios Internacionales (EGEL-CNI) permite identificar el nivel de dominio o desempeño logrado por el sustentante con respecto a los conocimientos y habilidades que el Consejo Técnico del Examen ha definido como necesarios para iniciarse eficazmente en el ejercicio profesional. Para estos efectos, se definen dos niveles de dominio o desempeño para cada una de las áreas que lo componen:

Nivel de desempeño satisfactorio

Desarrollo de planes de negocios. El sustentante es capaz de obtener y analizar la información indispensable para identificar las oportunidades de negocios y desarrollo de planes de negocios a partir de los objetivos, recursos y experiencia de las empresas, así como de las características del mercado meta.

Negociación comercial internacional. El sustentante es capaz de seleccionar los aspectos del entorno económico, político, legal, cultural, así como los técnico-administrativos, de logística de comercio exterior y de contratación internacional; asimismo, combinarlos para tomar decisiones de negociación internacional.

Aplicación del comercio internacional en el ámbito empresarial. El sustentante es capaz de identificar las fuentes de información y analizar los indicadores económicos de mercado interno y externo, los procesos de mejora continua y los elementos del proceso administrativo orientado a la actividad legal, logística y mercadológica en el ámbito empresarial internacional. Asimismo, puede sugerir estrategias acordes con la situación competitiva de las empresas para el logro de sus objetivos.

Logística del comercio internacional. El sustentante es capaz de identificar los documentos requeridos para un proceso de importación y exportación; puede, asimismo, elegir aduana, agente aduanal, tipo de transporte y proveedores logísticos para una operación de comercio internacional. El sustentante es capaz de identificar los Incoterms, conocer los tratados de comercio internacional de México, aplicar las preferencias arancelarias, así como realizar el cálculo de costos logísticos y determinar la ruta óptima. El sustentante es capaz de seleccionar envases y embalajes para el envío de mercancías al extranjero y aplicación de Incoterms para la correcta formulación de un contrato de compra-venta internacional, así como determinar el país de origen.

Gestión aduanal. El sustentante es capaz de revisar la administración de las operaciones relacionadas con el comercio exterior, analizando los beneficios brindados por los tratados comerciales e identificando la normativa de la operación aduanera y los programas de fomento a la exportación.

Nivel de desempeño sobresaliente

Desarrollo de planes de negocios. Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de sugerir modificaciones a la mezcla de mercadotecnia, proponer estrategias competitivas de comercialización, optimizar recursos de la empresa, analizar el macro entorno para detectar oportunidades y amenazas, así como determinar la rentabilidad de un proyecto concreto.

Negociación comercial internacional. Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de analizar factores relevantes identificados para determinar modelos, estilos, técnicas, protocolos, objetivos, estrategias y metas para una negociación internacional.

Aplicación del comercio internacional en el ámbito empresarial. Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de detectar y analizar las alternativas mercadológicas, logísticas y legales para seleccionar estrategias de negocios internacionales. Asimismo, puede identificar instrumentos e indicadores estadísticos y no estadísticos de relación de intercambio entre los miembros de un acuerdo de libre comercio, que permitan evaluar oportunidades comerciales y de inversión.

Logística del comercio internacional. Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de determinar el medio y la ruta de operación de comercio exterior en función de costo y tiempo. El sustentante es capaz de identificar elementos del plan de embarque en operaciones de comercio exterior. Asimismo es capaz de determinar los documentos requeridos en un proceso de distribución logística, seleccionar el transporte con relación a las características de la mercancía e identificar las aduanas según el modo de transporte.

Gestión aduanal. Además de lo comprendido en el nivel satisfactorio, el sustentante es capaz de realizar auditorías preventivas para medir la eficiencia de las operaciones de comercio exterior y cumplir con los requerimientos y obligaciones de los programas de fomento, identificando el cumplimiento de regulaciones y restricciones arancelarias y no arancelarias.

* Aprobados por el Consejo Técnico el 9 de agosto de 2017.