

**Examen General para el Egreso de la Licenciatura en Comercio/Negocios
Internacionales
EGEL-CNI**

Contenido del examen

Las áreas corresponden a ámbitos profesionales en los que actualmente se organiza la labor del licenciado en Comercio/Negocios Internacionales. Las subáreas comprenden las principales actividades profesionales de cada uno de sus ámbitos. Por último, los aspectos por evaluar identifican los conocimientos y habilidades necesarios para realizar tareas específicas relacionadas con cada actividad profesional. Los reactivos que conforman el examen han sido validados técnicamente por especialistas miembros del Comité Académico.

Estructura del EGEL-CNI por áreas y subáreas

Área/ Subárea	Núm. de reactivos	% en el examen	Distribución de reactivos por sesión	
			1a	2a
A. Desarrollo de planes de negocios	61	27.60		61
1. Oportunidades de negocios internacionales	13	5.88		13
2. Plan de mercadotecnia internacional	48	21.72		48
B. Negociación comercial internacional	42	19.00	42	
1. Análisis del entorno y estrategias de negociación	19	8.60	19	
2. Contratos internacionales	23	10.41	23	
C. Aplicación del comercio internacional en el ámbito empresarial	48	21.72		48
1. Detección de oportunidades en la empresa mediante el análisis permanente del entorno nacional e internacional	33	14.93		33
2. Proceso administrativo en el comercio internacional	15	6.79		15
D. Logística del comercio internacional	26	11.76	26	
1. Diseño del plan logístico	17	7.69	17	
2. Implementación logística	9	4.07	9	
E. Gestión aduanal	44	19.91	44	
1. Programas de fomento al comercio exterior	5	2.26	5	
2. Proceso del despacho aduanal	39	17.65	39	
Total	221*	100	112	109

*Adicionalmente se incluye 19.91% de reactivos piloto

Estructura aprobada por el Consejo Técnico del EGEL-CNI el 13 de septiembre de 2012.